



AREA SALES MANAGER // SYD

Vi søger en resultatorienteret og engageret Area Sales Manager, der skal være med til at sikre den fortsatte udvikling på vores herrebrands Blend, Casual Friday og FQ 1924 på vores sydeuropæiske markeder og hos vores samarbejdspartnere.



Som Area Sales Manager er du sammen med de to øvrige Area Sales Managers på nord og midt en af de drivende kræfter ift. at sikre succes og fremgang på vores markeder. Det er afgørende, at du forstår modebranchen, og at du har en salgsprofil. Du er i stand til at forstå markedsmekanismerne i modebranchen og omsætte strategi til konkrete tiltag. Du har produkt- og talforståelse og ved at alt, hvad du arbejder med, har fokus på at optimere salget. Du arbejder struktureret og kan håndtere mange bolde i luften.

Som person er du udadvendt og i stand til selvstændigt at håndtere udfordringer og opgaver. Du har drive, er positiv og god til at kommunikere internt og eksternt.

Du vil blive en del af en uformel organisation med plads til smil, hvor samarbejdet med kollegaer på tværs af organisationen prioriteres.

Du kommer blandt andet til at arbejde med:

- Opdatering af nøgletal
- Daglig sparring med og opfølgning på agenter/sælgere
- Gennemføre salgsfremmende aktiviteter
- Tæt samarbejde med indkøb, design og konstruktion
- Deltage i messer og salgsmøder
- Deltage på kundemøder samt være synlig på markederne sammen med sælgere/agenter
- Opbygge relationer til vores samarbejdspartnere sælgere/agenter
- Sikre et godt kommunikations-flow mellem hovedkontor og lande

Vi forventer, at du:

- Har salgserfaring - Gerne fra en lignende stilling i modebranchen
- Taler, skriver og forstår dansk og engelsk. Italiensk-, spansk- eller franskkundskaber er en fordel.
- Har interesse og flair for mode
- Bidrager med et godt og smittende humør til afdelingen

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Sales Director Jesper Skov på 20460904

Ansøgningsfrist: 22. juli 2022 – men da vi behandler ansøgningerne løbende, bedes du sende din ansøgning hurtigst muligt til jobveje@dkcompany.com – mærket "Area Sales Manager Blend, CF & FQ"

Arbejdssted: Vejle

Tiltrædelse: Hurtigst muligt



DK Company koncernen er en dynamisk og vækstorienteret international koncern med passionerede medarbejdere, der ønsker at gøre en forskel. Mulighederne er store i en koncern med 25 brands, 20.000 engroskunder, 5-retail koncepter, 200 helt og delvist ejede detailbutikker samt e-handels platform. Den årlige omsætning er 3.9 mia.kr. Koncernen har selskaber i Danmark, Norge, Sverige, Finland, Belgien, Tyskland, UK, Frankrig, Schweiz, Holland, Spanien, Canada, Kina samt repræsentation i Tyrkiet og Bangladesh. Domicil Danmark er beliggende i Ikast, Vejle og København.

Se mere på dkcompany.com.

