



B2B E-COMMERCE SHOP MANAGER TIL KAFFE SØGES TIL DK COMPANY I IKAST

Til brandet KAFFE søger vi en erfaren E-Commerce Shop Manager til vores salgsafdeling i Ikast, som skal generere og servicere trafikken på vores B2B-shop samt have overblikket over og analysere vores varelager. Vi søger en selvstændig og engageret medarbejder, der har erfaring fra lignende job – og rigtig gerne fra tekstilbranchen. Du skal kunne arbejde selvstændigt og tage ansvar samtidigt med, at du er en teamplayer med vindermentalitet. Du har en naturlig interesse for den digitale udvikling indenfor kommunikation, marketing og sociale medier.

ARBEJDSOPGAVER:

- Du får ansvaret for KAFFE's B2B-shop, der omsætter for et 2-cifret million beløb og du bliver ansvarlig for at eksekvere det årlige budget.
- Du skal udarbejde og eksekvere din egen årlige aktivitetsplan. Hertil skal du være dygtig til at samarbejde med vores sælgere/agenter
- Du har en kreativ tankegang og smag for et godt salg, hvilket betyder du har ansvaret for planlægning, omsætning og eksekvering af nyhedsbreve, online salgskataloger og B2B-boxe i samarbejde med vores grafiker.
- Du har ligeledes ansvaret for at holde landemøder med alle markeder, hvor du holder det pågældende land op på KPI'er, og hvor du i samarbejde med landet udarbejder en forretningsplan
- Du deltager på salgsmøder og indimellem på div. messer - både i DK men evt. også i udland
- Du bliver ansvarlig for at skabe overblik og analysere brandets varelager. Du bliver tovholder for lagermøde og nedsættelser. Du bliver ansvarlig for at lave aktionplaner i samarbejde med salgschefen

FAGLIGE KVALIFIKATIONER:

- Du har minimum 2-3 års erfaring med B2B E-Commerce og har forståelse for kunderejsen.
- Du har en datadrevet og analytisk tilgang til forretningen og elsker at nørde i KPI'er
- Dit hjerte banker for salg, og du motiveres af at skabe resultater og tør tage det ansvar, det kræver
- Du er struktureret, grundig og fokuseret i en travl hverdag med mange bolde i luften og deadlines
- Du er initiativrig og kan arbejde selvstændigt, men samtidigt skal du også være en teamplayer
- Du har fingeren på pulsen og har forståelse for et godt købmandskab
- Du er smilende og har et positivt mindset, både overfor kolleger og kunder
- Din styrke er kommunikation, og du behersker minimum dansk og engelsk flydende i både skrift og tale

HVEM ER VI?

KAFFE er en del af den internationale modevirksomhed DK Company. Vi sidder i et team på 20 medarbejdere i Ikast, hvor du vil få berøring med både salg, indkøb og marketing. Brandet er repræsenteret i 20 lande og arbejder med 6 langsigtede- og 6 express kollektioner årligt. Derudover udgør NOOS-salget en stor del af brandets årlige omsætning. Bag brandet finder du et passioneret og dynamisk team, der løfter i flok og brænder for at udvikle brandet og virksomheden. Alt i alt en spændende og dynamisk arbejdsplads med en uformel omgangstone, hvor der er mulighed for personlig og faglig udvikling.

ANSØGNING:

Send din ansøgning til: jobs@dkcompany.com mærket "KAFFE SHOP MANAGER" Ansøgningsfrist er: 17/1-2021.
Hvis du vil høre mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte Sales Director, Tina Dahl på mobil +45 22 39 06 26.
Arbejdssted: Ikast. Tiltrædelse: Snarest mulig.



DK Company koncernen er en dynamisk og vækstorienteret international koncern med passionerede medarbejdere, der ønsker at gøre en forskel. Mulighederne er store i en koncern med 22 brands, 14.000 engroskunder, 220 helt og delvist ejede detailbutikker samt e-commerce platform. Den årlige omsætning er 3,1 mia. kr. Koncernen har selskaber i Danmark, Norge, Sverige, Finland, Belgien, Holland, Frankrig, Tyskland, UK, Schweiz, Spanien, Canada, Kina samt repræsentation i Tyrkiet og Bangladesh.