



JOBET

- Salg til eksisterende udvalgte kunder på Sjælland
 - Både pre-order & lagervarer i sæson
- Salg og opfølgning i butikkerne
- Uddannelse og rådgivning af butikspersonale
- Deltage i messer i Danmark
- Ugentlig monitorering af salgsrapporter for optimering af salg

Det er vigtigt at du er serviceminded, fleksibel og er ikke bange for at tage fat i praktiske opgaver. Du skal se jobbet som en mulighed for at lære en masse til gavn for din videre udvikling mod mere ansvar og avancering i din karriere.

Jobbet foregår fortrinsvis på landevejen med ugentligt afsæt fra Kanonbådsvej i København.

TEAMET

Du vil blive en del af et dynamisk hold med en uformel omgangstone og et stort fokus på teamwork. Matinique er en spændende virksomhed i udvikling, og du vil få en hverdag med masser af faglige og personlige udfordringer. Dertil vil du få en stor berøringsflade, og du bliver en vigtig spiller i Matinique-teamet.

Finder du jobbet interessant, bedes du sende ansøgning og CV snarest til: jobs@dkcompany.com

Mærk ansøgningen: **Junior Sales Executive**. Samtaler vil foregå løbende og forventet tiltrædelse er snarest muligt.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Jesper Jørgensen på tlf: 29 74 06 63

KVALIFIKATIONER

- Erfaring med salg fra butik, kørende sælger eller lignende
- Brancheerfaring er en fordel
- Trives i en hektisk hverdag
- Stor interesse for fashion
- Du er særdeles udadvendt og drives af social kontakt
- Du har gode kommunikationsevner
- Du er struktureret og trives i et omskifteligt miljø
- Du er lærenem og en høj arbejdsmoral
- Kørekort kræves