



K A F F E

B2B E-COMMERCE SPECIALIST TIL KAFFE SØGES TIL DK COMPANY I IKAST

Til brandet KAFFE søger vi en erfaren E-Commerce Specialist til vores salgsafdeling i Ikast, som skal generere og servicere trafikken på vores B2B-shop samt have overblikket over og analysere vores varelager. Vi søger en selvstændig og engageret E-Commerce Specialist, der har erfaring fra lignende job – og rigtig gerne fra tekstilbranchen. Du skal kunne arbejde selvstændigt og tage ansvar samtidigt med, at du er en teamplayer med vindermentalitet.

ARBEJDSOPGAVER:

- Du får ansvaret for KAFFE's B2B-shop og hermed også et årligt budget, der skal eksekveres
- Du skal udarbejde og eksekvere din egen årlig aktivitetsplan. Hertil skal du være dygtig til at samarbejde med vores sælgere / agenter
- Du har en kreativ tankegang og smag for et godt salg, hvilket betyder du har ansvaret for nyhedsbreve, online salgskataloger og B2B-boxe
- Du har ligeledes ansvaret for at holde landemøder med alle markeder, hvor du holder det pågældende land op på KPI'er, og hvor du i samarbejde med landet udarbejder en forretningsplan
- Du deltager på salgsmøder og indimellem på div. messer - både i DK men evt. også i udland
- Du bliver ansvarlig for at skabe overblik og analysere brandets varelager. Du bliver tovholder for lagermøder og nedsættelser. Du bliver ansvarlig for at lave aktionplaner i samarbejde med salgschefen

FAGLIGE KVALIFIKATIONER:

- Du har minimum 2-3 års erfaring med B2B E-Commerce og evt. erfaring med online markedspladser
- Du har en datadrevet og analytisk tilgang til forretningen og elsker at nørde i KPI'er
- Dit hjerte banker for salg, og du motiveres af at skabe resultater og tør tage det ansvar, det kræver
- Du er struktureret, grundig og fokuseret i en travl hverdag med mange bolde i luften og deadlines
- Du er initiativrig og kan arbejde selvstændigt, men samtidigt skal du også være en teamplayer
- Du har fingeren på pulsen og har forståelse for et godt købmandskab
- Du er smilende og har et positivt mindset, både overfor kolleger og kunder
- Din styrke er kommunikation, og du behersker minimum dansk og engelsk flydende i både skrift og tale

HVEM ER VI?

KAFFE er en del af den internationale modevirksomhed DK Company. Vi sidder i et team på 20 medarbejdere i Ikast, hvor du vil få berøring med både salg, indkøb og marketing. Brandet er repræsenteret i 20 lande og arbejder med 6 langsigtede- og 6 express kollektioner årligt. Derudover udgør NOOS-salget en stor del af brandets årlige omsætning. Bag brandet finder du et passioneret og dynamisk team, der løfter i flok og brænder for at udvikle brandet og virksomheden. Alt i alt en spændende og dynamisk arbejdsplads med en uformel omgangstone, hvor der er mulighed for personlig og faglig udvikling.

ANSØGNING:

Send din ansøgning til: jobs@dkcompany.com mærket "KAFFE E-Commerce Specialist" Ansøgningsfrist er: 25/11-2020.

Hvis du vil høre mere om stillingen, er du velkommen til at kontakte Sales Director, Tina Dahl på mobil +45 22 39 06 26.

Arbejdssted: Ikast. Tiltrædelse: Snarest mulig.



DK Company koncernen er en dynamisk og vækstorienteret international koncern med passionerede medarbejdere, der ønsker at gøre en forskel. Mulighederne er store i en koncern med 22 brands, 14.000 engroskunder, 220 helt og delvist ejede detailbutikker samt e-commerce platform. Den årlige omsætning er 3,1 mia. kr. Koncernen har selskaber i Danmark, Norge, Sverige, Finland, Belgien, Holland, Frankrig, Tyskland, UK, Schweiz, Spanien, Canada, Kina samt repræsentation i Tyrkiet og Bangladesh.