



SAINT TROPEZ SØGER ET STÆRKT SALGSTALENT TIL AT OPRETHOLDE OG UDVIKLE POSITIONERINGEN PÅ DET DANSKE MARKED.

Saint Tropez søger en energisk og resultatorienteret sælger med et højt drive, til at varetage salget til eksisterende samt nye kunder på Sjælland og Fyn.

Saint Tropez blev etableret i 1986 i kystbyen Hornbæk. I 2019 blev Saint Tropez en del af DK Company og blev dermed en del af koncernens brandportefølje, blandt nogle af landets stærkeste modebrands i mid-market segmentet. Saint Tropez er et internationalt brand, som sælges i mere end 18 lande. Saint Tropez designer, producerer og sælger 6 hovedkollektioner samt 10 ekspreskollektioner årligt.

ANSVARSRÅDER:

- Planlægning og eksekvering af indsalg og kundebesøg
- Opsøgende salg, herunder udvidelse af kundeportefølje
- Rådgivning af kunder i forbindelse med optimering af deres forretninger.
- Løbende opfølgning på salg og efterspørgsel
- Ordreplacering og re-orders
- Budgetopfølgning
- Deltagelse på relevante messer.

KVALIFIKATIONER:

- Du har et højt energiniveau og gennemslagskraft
- Du har erfaring af salg i modebranchen (Butik eller B2B)
- Du har en naturlig interesse for trends og mode
- Du har et godt overblik og arbejder struktureret.
- Du er dygtig til at skabe og vedligeholde relationer
- Du besidder stærke kommunikations- og forhandlingsegenskaber
- Du er en dygtig sælger der motiveres af at skabe resultater

DU TILBYDES:

- En spændende og dynamisk arbejdsplads med en uformel omgangstone
- Fagligt dygtige og passionerede kolleger i et top-professionelt og kreativt team
- Løn og ansættelsesvilkår på konkurrencedygtigt niveau.
- Mulighed for personlig og faglig udvikling

ARBEJDSSTED: Kanonbådsvej 12b, 1437 København K

Har du spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Operation & Sales Manager Stine Hejl på nr. +45 2212 3722. Ellers send din ansøgning til: jobs@dkcompany.com, mærk "Saint Tropez" i emnefeltet. Samtaler holdes løbende, og vi modtager gerne din ansøgning hurtigst muligt og senest **1. november 2021**



DK Company koncernen er en dynamisk og vækstorienteret international koncern med passionerede medarbejdere, der ønsker at gøre en forskel. Mulighederne er store i en koncern med 22 brands, 14.000 engroskunder, 220 helt og delvist ejede detailbutikker samt e-commerce platform. Den årlige omsætning er 3,1 mia. kr. Koncernen har selskaber i Danmark, Norge, Sverige, Finland, Belgien, Holland, Frankrig, Tyskland, UK, Schweiz, Spanien, Canada, Kina samt repræsentation i Tyrkiet og Bangladesh.