



AMBITIØS OG RELATIONSSKABENDE SÆLGER TIL KAFFE CURVE

KAFFE Curve har igennem de sidste to år været i rivende udvikling og har stor succes på alle markeder. Vi tilbyder on-trend styles til plus size kvinder og hylder den kurvede krop. Vores mål er at sikre den perfekte pasform i lækre kvaliteter til kommercielle priser.

VIL DU MED PÅ HOLDET, FÅR DU HER EN FORRYGENDE MULIGHED.

Vi søger en dygtig sælger til at varetage salget og den daglige kontakt til vores danske kunder. Det er en forudsætning at du har modet og ikke mindst evnen til at "åbne døre" og skabe stærke kunderelationer. Du har et højt drive, en vindermentalitet, er ambitiøs og kan bevise gennem tidligere sælgerjobs, at du kan skabe positive resultater. Vi forventer, at du har erfaring fra Plus Size.

JOBBET

- Du får ansvaret for vores danske kundeportefølje
- Du får ansvaret for at åbne døre og skabe nye relationer
- Du får ansvar for salget af vores 6 årlige kollektioner samt ekspress-kollektioner
- Du får ansvaret for at opbygge NOOS-salget samt at realisere lagervarer
- Med reference til vores International Sales Manager, får du ansvar for salgsbudgetterne, herunder planlægning og rapportering.
- Ansvarlig for salgsbudgetter herunder planlægning og rapportering til ledelsen
- Deltagelse på messer

DIN BAGGRUND OG PERSONLIGE KVALIFIKATIONER

- Du har minimum 2 års erfaring fra en lignende stilling, samt indgående kendskab til Plus Size kunderne i Danmark
- Du kan motivere dig selv og være pro-aktiv
- Du er smilende, udadvendt og har en god portion humor
- Du har et godt overblik, arbejder selvstændigt og struktureret
- Du er punktlig og ambitiøs og går forrest for at drive den positive udvikling
- Du er indforstået med at have skiftende arbejdstider samt periodisk rejseaktivitet
- Du behersker engelsk i både skrift og tale

VI KAN TILBYDE

- Et spændende og selvstændigt job på et nyt brand i rivende udvikling.
- Du bliver en del af et stærkt team, hvor holdånd, højt drive og godt humør kendetegner vores hverdag
- En stilling i en ambitiøs organisation, der hele tiden stræber efter at blive bedre
- Løn efter kvalifikationer
- Firmapension og diverse andre goder
- Tiltrædelse snarest muligt, men vi venter gerne på den rette

ARBEJDSSTED

Primært i vores showroom i Ikast og enkelte dage i København under hvert indsalg. Der vil ligeledes være dage på landevej.

KONTAKT OG ANSØGNING

Send din ansøgning samt CV til mail: jobs@dkcompany.com, mærket "KAFFE Curve sælger".

Vi indkalder løbende til samtale og vil derfor gerne have din ansøgning hurtigst muligt, og senest 31-12-2022. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte International Sales Manager for KAFFE Curve, Annett Brammer Nikolajsen på mobil nummer 20707504.

Vi glæder os til at høre fra dig.

