

b.young®



SALES REPRESENTATIVE FOR B.YOUNG - SJÆLLAND & FYN

Vi søger en erfaren sælger, som skal varetage salget og den daglige kundekontakt på vores mærke b.young på Sjælland og Fyn. En energisk sælger der besidder et drive, der kan udvikle og forme b.youngs fortsatte vækst i Danmark. Vi udbyder 6 hovedkollektioner hvert år samt ekspres kollektioner, og det betyder konstant travlhed.

ARBEJDSOPGAVER:

- Salg af 6 årlige kollektioner samt express kollektioner til eksisterende kunder.
- Sælge lagervarer og suppleringsvarer.
- Udbygge den nuværende kundedatabase.
- Rådgive kunder i forbindelse med optimering af deres forretninger.
- Deltage i kundearrangementer efter behov.
- Deltage på messer.

DIN PROFIL:

Du motiveres af at skabe resultater og har erfaring fra en lignende stilling. Ligeledes kan du motivere dig selv og være proaktiv. Et vigtigt parameter for b.young er, at du er ambitiøs og kan arbejde mod fælles og personlige mål.

Som person er du udadvendt og smilende. Du er struktureret og arbejder selvstændigt.

DINE KVALIFIKATIONER:

Du har minimum 2 års erfaring i lign. stilling.

Du brænder for design, og kan råde kunderne inden for tidens tendenser.

Du kan kommunikere på dansk og engelsk.

ANSØGNING:

Send din ansøgning hurtigst muligt og til jobvejle@dkcompany.com mærket "Sales Representative". Vi afholder løbende samtaler med relevante kandidater. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte: Country Manager Claus Isager på tlf. +45 60 56 36 15.

TILTRÆDELSE: Senest d. 1. august 2022

